

Säljguide

– så lyckas ni med er försäljning

Fota Newbody
och vinn en
MacBook Air!

Läs mer på baksidan

NEWBODY®

031-709 56 50 • newbody.se

Newbody
samarbetar
bl a med:



BRIS
BARNENS RÄTT ISÄMPHÄLLET

GOTHIA CUP
The World
Juniors Cup
PRESENTED BY SKI



PARTILLE CUP



Gronåls
Skidcenter



Ditt engagemang leder till utveckling

Många glada minnen skapas under tävlingar, cuper, träningsläger och skolresor. Vi hoppas att din grupp ska nå just ert mål och uppleva glädje, gemenskap och utveckling genom att samarbeta med oss.

Så här enkelt är det

Newbody erbjuder ett enkelt koncept där ni säljer strumpor och underkläder till ungefär halva butikspriset. Vi satsar på produkter med god kvalitet för att du som säljer ska få nöjda kunder. Alla paket kostar 150 kr och ni tjänar 37 kr per sålt paket. Ett paket kan innehålla allt ifrån en bra och prisvärd sport-bh till tio par strumpor. Gå gärna in på newbody.se för att läsa mer om oss.

Lycka till med försäljningen!



Så här mycket kan ni tjäna

10 paket
x 25 säljare

9 259:- vinst

20 paket
x 25 säljare

18 500:- vinst

– I genomsnitt
säljer en grupp
20 pkt/säljare*

30 paket
x 25 säljare

27 750:- vinst

62 paket
x 25 säljare

57 350:- vinst

– Rekordsnittet/säljare
ligger på 62 pkt* och innehas
av Eskilsminne IF.

*våren 2010, 20-40 säljare med visningskassar.

Hur går det till?

Du har fått en produktkatalog, en beställningslista, ett säljschema och ev. en kasse med visningspaket. Du är nu redo att börja sälja.



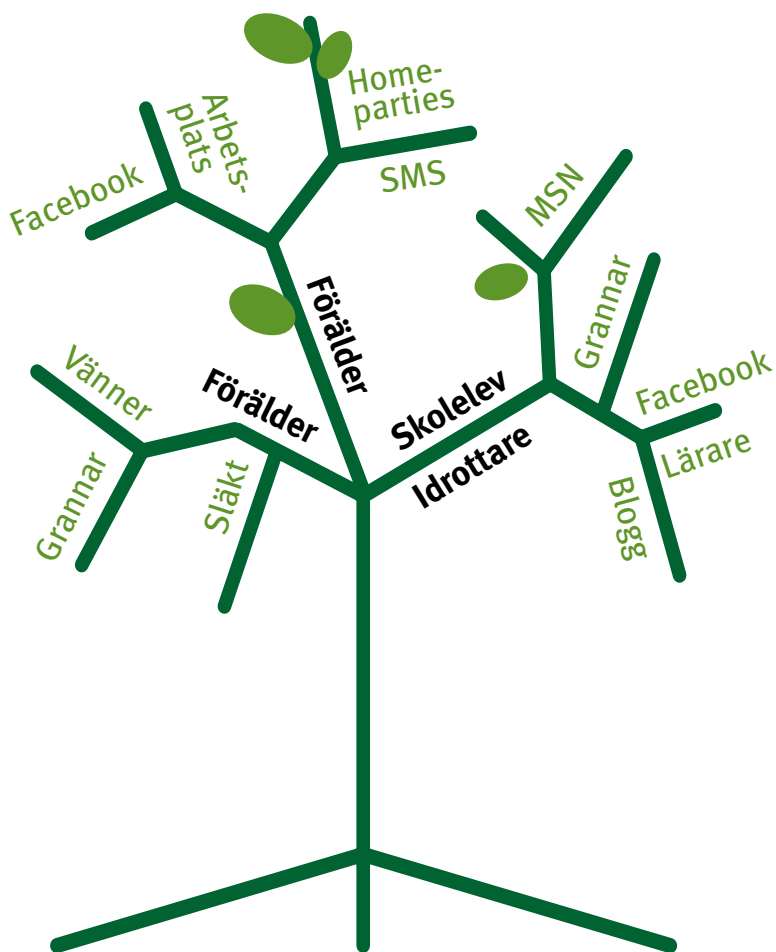
Er försäljning pågår under 2-4 veckor. Då tar ni upp beställningar från era kunder. Se på säljschemat vilka datum som gäller för er grupp.

Efter försäljningsperiodens slut lämnas beställningslistorna till gruppens kontaktperson som sammanställer och lägger en order till Newbody.

Varorna levereras efter några dagar, ni lämnar ut paketen och tar betalt av era kunder.

Så lyckas du med din försäljning

Det finns säkert massor av människor i din omgivning som vill köpa Newbodys produkter. Det gäller bara att hitta dem. Fundera över vilka kanaler du kan använda. Många säljer på arbetsplatser och till släkt och vänner. Enkla sätt att nå ut till många är att mejla en länk till vår katalog eller berätta på Facebook att du säljer Newbody.





Försäljningsargument som ni kan använda

- Produkterna har god kvalitet
- Newbody lämnar 1 års garanti
- Ca halva priset jämfört med butik
- Snygg förpackning – utmärkta som present
- Direktleverans – kunden slipper köa i butik
- De stödjer ert lag, skolklass eller förening genom sitt köp
- Berätta gärna om ert mål med försäljningen, t ex en skolresa eller cupresa.

Tips!

Mejla ut en länk till vår hemsida eller skicka iväg vår e-katalog till släkt och vänner. Du hittar den på newbody.se/produktkatalog.



Hjälpmedel för att lyckas extra bra

Gör reklam till dina kunder innan och under försäljningen.

- Sätt upp affischer
- Annonsera i er medlemstidning
- Lägg in en banner på er hemsida
- Berätta på Facebook att du säljer Newbody

Vi har tagit fram olika säljstödsmaterial som kan hjälpa er med försäljningen. Gå in på newbody.se och klicka på fliken **"hur går det till?"** för att hitta säljhjälpmedel.



T-SHIRT FRÅN
NEWBODY

På skolgården 12.10

LINNE FRÅN
NEWBODY



På stan 14.25



SPORT-BH
FRÅN NEWBODY

I joggingspåret 14.15

Var finns alla Newbody-produkter?

Fota och tävla om en MacBook Air



Bara under förra året köpte svenska folket över 8 miljoner par strumpor och underkläder från idrottsföreningar och skolklasser. Produkterna finns alldeles säkert i din omgivning. Frågan är var?

Under hösten 2010 pågår en tävling för alla som säljer våra produkter. Spana efter Newbody på stan, fota och vinn.

Läs mer på newbody.se/fota-newbody



Följ oss på
facebook.com/newbodysverige

NEWBODY®

Newbody AB, Fältspatsgatan 5, 421 30 Västra Frölunda
TEL +46(0)31 709 56 50 • FAX +46(0)31 709 44 93
info@newbody.se • newbody.se